

MARKET UPDATE

EVOLUCIÓN DEL MERCADO LABORAL
DE MARKETING Y VENTAS EN 2019

ROBERT WALTERS

“

LOS SALARIOS DE LOS PROFESIONALES DE MARKETING Y VENTAS HAN COMENZADO A DESPEGAR EN 2019, EXPERIMENTÁNDOSE INCREMENTOS DE HASTA UN 5% RESPECTO AL AÑO ANTERIOR. SI BIEN CONTINÚAN EXISTIENDO BRECHAS SALARIALES SIGNIFICATIVAS DEPENDIENDO DEL SECTOR Y LA POSICIÓN, SIENDO LOS SECTORES DE PHARMA Y DE SERVICIOS FINANCIEROS, ASÍ COMO LOS PERFILES DIRECTIVOS LOS QUE SE HAN BENEFICIADO DE LAS MAYORES SUBIDAS SALARIALES.

Ignacio Hernández, Senior Manager, Sales & Marketing Division

”

HALLAZGOS CLAVE

SECTORES CON MAYOR VOLUMEN DE OFERTA DE EMPLEO EN 2019



Marketing y publicidad



Internet



Retail



Servicios y tecnologías de la información



Software



Industria textil y moda

SECTORES CON MAYOR CRECIMIENTO DE LA OFERTA DE EMPLEO EN 2019

Servicios financieros +8%

Servicios y tecnologías de la información +7%

Packaging +6%

Commercial Real Estate +6%

Software +6%

Medios de comunicación +6%

TENDENCIAS MIGRATORIAS EN 2019

Entrada y pérdida de talento



- Pamplona
- Salamanca
- Valladolid



- Madrid
- Valencia
- Barcelona

COMPETENCIAS MÁS DEMANDADAS EN 2019



Marketing digital



Gestión de producto



Marketing de contenido



Experiencia de usuario



Investigación de mercado



PERFILES MÁS BUSCADOS EN 2019

- Key Account Manager
- Director of International Expansion
- Digital Marketing Manager
- Head of Sales
- Marketing Director
- Innovation/Project Manager



MARKET UPDATE 2019

EVOLUCIÓN DEL MERCADO LABORAL DE MARKETING Y VENTAS EN 2019

CONTEXTO

Tras el crecimiento del mundo digital, las compañías han sufrido un cambio en su forma de pensar y ejecutar sus estrategias. El entorno tecnológico ha hecho imprescindible contar con profesionales con un alto grado de conocimiento digital y comercial, muy cualificados y especializados, con una clara orientación al negocio y capacidad para adaptarse con rapidez a un mercado en constante evolución.

SECTORES CON MAYOR VOLUMEN Y POTENCIAL DE CRECIMIENTO DE EMPLEO

En 2019, los sectores con mayor número de vacantes de marketing y ventas han sido los de marketing y publicidad, internet, retail, servicios y tecnologías de la información, software, industria textil y moda, consultoría estratégica y de operaciones, seguros y electrónica de consumo.

Por otro lado, los sectores con mayor crecimiento de la oferta de empleo han sido los de servicios financieros, servicios y tecnologías de la información, packaging, bienes raíces comerciales, software, medios de comunicación, biotecnología, internet e industria farmacéutica.

PERFILES Y COMPETENCIAS MÁS DEMANDADAS

Un gran número de organizaciones han estado diseñando nuevas campañas de engagement para diferenciarse de la competencia, identificando y priorizando sus recursos para investigar y desarrollar estrategias de innovación, desarrollando sus contenidos y canales digitales, adaptando sus modelos de negocio a las necesidades del mercado global, y negociando y reforzando sus estrategias de venta.

Para estos fines han necesitado nutrirse de profesionales que les aseguraran el éxito del negocio, siendo las posiciones de Key Account Manager, Director of International Expansion, Digital Marketing Manager, Head of Sales, Marketing Director, e Innovation/Project Manager las que han presentado una mayor oferta de empleo.

Por otro lado, las competencias más solicitadas por las organizaciones han sido las de marketing digital, gestión de producto, marketing de contenidos, experiencia de usuario e investigación de mercado.



REMUNERACIÓN

Los salarios de los profesionales de marketing y ventas han comenzado a despegar en 2019, experimentándose incrementos de hasta un 5% respecto al año anterior. Si bien continúan existiendo brechas salariales significativas dependiendo del sector y la posición, siendo los sectores de pharma y de servicios financieros, así como los perfiles directivos, los que se han beneficiado de las mayores subidas salariales.

RETENCIÓN DEL TALENTO

Los profesionales están enfocando sus búsquedas de empleo en proyectos de largo plazo que les permitan aportar valor dentro de la organización. Además, la oportunidad de obtener proyección internacional cobra cada vez más peso en un mercado globalizado.

En 2019, uno de los principales retos de las compañías para retener su talento ha consistido en construir una imagen de marca que las destaque como una buena empresa empleadora. Para ello, las organizaciones están creando e implementando culturas corporativas que las diferencie del resto. Además, cada vez seguimos más la estela de los mercados europeos donde retener a los empleados pasa por otorgarles una mayor flexibilidad horaria, y una conciliación de la vida laboral y familiar más óptima.

TENDENCIAS MIGRATORIAS

Durante el año 2019, las ciudades que han perdido más profesionales de marketing y ventas han sido Madrid, Valencia y Barcelona. Por el contrario, las tres ciudades con mayor recepción de talento especializado en comercial y marketing han sido Pamplona, Salamanca y Valladolid.

DIVERSIDAD DE GÉNERO

El mercado de empleo de marketing y ventas ha estado conformado por un 43% de mujeres y un 57% de hombres en 2019.

NIVEL DE FORMACIÓN

El 54% de los profesionales de ventas y marketing cuenta con un máster, descendiendo a un 44% en el caso de los profesionales recién titulados.

SOBRE ROBERT WALTERS

QUIÉNES SOMOS

Robert Walters es la consultora líder en búsqueda y selección especializada de mandos intermedios y directivos a nivel global. Nuestras oficinas de Madrid, Barcelona y Valencia, buscan y seleccionan profesionales para contrataciones permanentes e interim management, estando especializadas en las áreas de banca y seguros, contabilidad y finanzas, tax&legal, RRHH, ingeniería (industria y supply chain, energía, inmobiliario, construcción e infraestructuras), IT & Digital, marketing y ventas, pharma, healthcare y biotech. Fundado en 1985, el Grupo está presente en 31 países y cotiza en la Bolsa de Londres.

CONTACTO

MADRID

Paseo de Recoletos 7-9
6ª planta
28004 Madrid
91 309 7988

BARCELONA

Passeig de Gràcia 55-57
3ª planta
08007 Barcelona
93 639 7977

VALENCIA

Avenida de Aragon 30
8ª planta
46021 Valencia
96 046 8646



contacto@robertwalters.com

SÍGUENOS EN LAS RRSS



[robert-walters](https://www.linkedin.com/company/robert-walters)



[robertwalterslife](https://www.instagram.com/robertwalterslife)



[robertwaltersplc](https://www.facebook.com/robertwaltersplc)



[#PowerOfPurpose](https://www.instagram.com/explore/tags/PowerOfPurpose)



[@robertwalterplc](https://twitter.com/robertwalterplc)



www.robertwalters.es

